

Poste Commercial Confirmé

Le poste et la mission :

Sous la responsabilité du directeur commercial vous exercerez les missions principales suivantes :

Missions principales:

Afin de poursuivre son développement, notre entreprise recherche un Ingénieur Commercial H/F pour prendre en charge une clientèle composée de sociétés ETI.

La mission consistera à assurer le développement de la base installée et de faire évoluer ce portefeuille avec de nouveaux clients sur les secteurs privé et Public.

Le candidat disposera du large catalogue de solutions de communications dans les activités des Télécoms, Réseaux, Cloud Computing et Opérateurs de l'entreprise.

La mission requiert d'être capable de :

Maîtriser les techniques de bases de la relation client.

Anticiper les besoins du client.

S'adapter aux nouvelles techniques de communication.

Se conformer à des processus rigoureux de traitement de l'information.

Maîtriser les fondamentaux techniques des domaines d'expertises de l'entreprise.

Maintien à niveaux des compétences.

Compétences requises pour le poste :

Sens de l'écoute et du contact.

Elocution irréprochable et une bonne aisance relationnelle.

Maîtriser les techniques de vente, les formulations à privilégier et celles à proscrire.

Sourire et Assurance au téléphone.

Persuasif, dynamique, tenace et patient.

Professionnel et diplomate en toute occasion.

Maîtriser son calme.

Disponible et réactif.

Autres :

La connaissance de notre secteur d'activité et de ses acteurs sera un atout.

La maîtrise des outils informatiques et de télécommunications est indispensable.

Evolution possible à un poste d'Ingénieur commercial. La maîtrise de l'anglais peut être nécessaire.

Salaire : Selon expérience.

Niveau de poste minimum : Confirmé

Niveau d'expérience requis : 5 ans minimum

Niveau d'études requis : DUT, BTS, Bac +3

Type de contrat : CDI

Statut de l'annonce : Temps plein